



## 東洋ライス

4

### 受託加工が好評

「金芽米」。コメの品種や  
産地を問わずに精米できる  
からこそ、金芽米で日本の  
稲作を応援できる。東洋ラ  
イス社長の雑賀慶二は「金  
芽米による日本のコメ農業  
の活性化戦略」を掲げてい  
る。

全国の農家が育てたコメ  
を東洋ライスが金芽米に加  
工する。最小3kgから受託  
し、海外でも展開する。高  
付加価値のコメを高価格で  
販売できるビジネスモデル  
を構築し、生産者の利益向  
上や後継者問題解決に取り  
組む。雑賀は「6次産業の  
活性化につながる。水田が  
増えることにより、日本の  
原風景も守れる」と笑顔を  
みせる。

## 「コメの新分野」を創出



### 「金芽米」で農業活性化

原里山の夢ファーム  
(広島県庄原市)、  
ファームドウ(前橋  
市)は地元産のコメ  
を金芽米にして販売  
している。

活性化戦略は2013年  
11月にスタート。この間、  
徳島県石井町役場が学校給  
食に金芽米を採用した。庄

市)に東日本地域で収穫さ  
れた玄米が集まつくる。  
これを加工し、金芽米にし  
て出荷する。工場長の清水

13年9月、雑賀は滋賀県  
の稻作農家で稲刈りを手伝  
った。そこで再認識したの  
は、農家の仕事の大変さだ  
った。「コメの消費量は減少  
傾向にあり、農家は高齢化  
している。何とかして現状  
を開拓し、活性化しなけれ  
ばならない」と痛感した。

だが旗を振るだけでは意  
味がない。「現場を知り、農  
家と二人三脚で、コメの総  
合メーカーとしての責任を

持つてコメとコメ農家の地位を高める」。雑賀は活性化戦略への思いを強める。従業員も農家に足を運ぶ。思いは伝わっている。

### 可能性を追求

東洋ライスは1961年  
の設立以来、一度も赤字転  
落していない。14年3月期  
は売上高97億円。15年3月  
期は同100億円の大台が  
ばならない」との持論を展  
開する。これが雑賀を突き  
動かしている。

雑賀は15年1月に81歳に  
なる。「いつまで現役続行  
かって? エネルギーの続  
く限りや」。雑賀は挑戦を  
続ける。

精米サービスで家業を立て  
直したが、稼ぐだけの人生  
ではつまらないと思った。  
が担当しました。